

Key Account Manager

Wil jij een cruciale rol spelen in het bevorderen van duurzame voedselconsumptie en tegelijkertijd sterke relaties opbouwen met toonaangevende retailers? Dan is de positie van Key Account Manager bij Gadus NV iets voor jou!

Over Gadus NV

Gadus NV is een visverwerkingsbedrijf dat zich inzet voor duurzaamheid en respect voor het milieu. Onze IJslandse vis wordt op een duurzame manier gevangen, waarbij we de vispopulatie zorgvuldig in stand houden. Bovendien zijn we toegewijd aan CO2-neutraal transport en hebben we in onze Belgische fabriek diverse duurzaamheidsinitiatieven.

Jouw rol als Key Account Manager:

- Als Key Account Manager bij Gadus NV ben jij een essentiële schakel in het opbouwen en onderhouden van sterke relaties met onze belangrijkste klanten, de tier 1 retailers in België.
- Je bent het aanspreekpunt voor onze klanten en streeft naar hun tevredenheid en loyaliteit. Jouw verantwoordelijkheden omvatten onder andere:
 - o Relatiebeheer: Je onderhoudt en ontwikkelt sterke relaties met onze key accounts en zorgt voor een optimale klanttevredenheid.
 - o Identificeren van nieuwe kansen: Je speurt naar nieuwe mogelijkheden bij bestaande klanten en zet acties op touw om deze te realiseren.
 - o Account planning: Je stelt meerjarige plannen op voor elke klant, identificeert groeimogelijkheden en werkt doelgerichte acties uit om deze doelstellingen te bereiken.
 - o Verkoop- en omzetdoelstellingen: In nauwe samenwerking met het management en verschillende interne stakeholders werk je aan het behalen van commerciële doelstellingen.
 - o Onderhandelen: Jij voert prijsonderhandelingen en besprekingen van contracten met klanten.
 - o Problem solving: Je speelt een cruciale rol bij eventuele klachten of problemen met klanten.
 - o Marktanalyse: Je houdt de markttrends en concurrentie nauwlettend in de gaten.
 - o Rapportage: Je houdt gedetailleerde rapporten bij van klantinteracties, verkoopresultaten en acties om intern en extern nauwgezet op te volgen.

Profiel

- Ervaring als Key Accountmanager in de tier 1 retailers is een must
- Ervaring met FMCG, private label food sector is een sterke plus
- Voor deze functie is het belangrijk dat je assertief en communicatief sterk bent zodat je kan onderhandelen op topniveau.
- Je werkt analytisch en gestructureerd.
- Omdat we een vlakke organisatie structuur hebben, ben je iemand die ondernemend is.
- Je werkt graag zelfstandig maar kan ook samenwerken met verschillende andere teams (productie, logistiek, facturatie, ...)
- Je spreekt vlot Nederlands en ook in het Frans en Engels druk je je vlot uit.

Wij bieden

- Bij Gadus kom je terecht in een boeiende werkomgeving waar duurzaamheid hoog in het vaandel staat.
- Naast een competitief salaris binnen PC 220, bieden we je ook een wagen, maaltijdcheques, onkostenvergoeding, laptop en GSM aan.
- Je krijgt de kans om jezelf professioneel en persoonlijk te ontwikkelen in een mensgerichte organisatie waarin jouw mening er echt toe doet.

Interesse?

Wacht niet langer en maak deel uit van ons gepassioneerde team bij Gadus Nv!
Neem vandaag nog contact met ons op en ontdek hoe jij kan bijdragen aan onze missie om consumenten bewust te maken van duurzame visconsumptie.
Samen bouwen we aan een betere toekomst voor mens en milieu!
Stuur uw kandidatuur + motivatie naar jobs@gadus.be